

FESTANSTELLUNG

Sales Development Representative

Deine Mission

Du **kommunizierst gerne** mit Menschen? Du nimmst gerne den **Hörer** in die Hand und wirst aktiv? Du schaffst es die Menschen in Deinem Umfeld für Themen und Dinge zu **begeistern**? Du hast bereits Erfahrung im **B2B-Vertrieb**? Bei Selfbits hast du die Möglichkeit diese Eigenschaften einzubringen und innovative Lösungen in die Welt zu tragen. Gemeinsam lassen wir die **Digitalisierung** im produzierenden Mittelstand Wirklichkeit werden.

Dein Daily Doing

- Du generierst und identifizierst **neue Leads** für unser junges Sales-Team
- Du führst **Marktrecherchen** durch und analysierst potenzielle Interessenten hinsichtlich unserer Zielgruppe.
- Du identifizierst aktiv neue **Vertriebskanäle** nutzt sie zur Kontaktaufnahme
- Du stellst Interessenten unsere **Produktpalette** vor
- Du ermittelst **Anforderungen** von Interessenten und schlägst passende Produkte und Dienstleistungen vor
- Du unterstützt bei der **Vorqualifizierung** von potenziellen Neukunden
- Du dokumentierst erhaltene Informationen über Interessenten
- Du legst den Grundstein für langfristige und vertrauensvolle **Kundenbeziehungen**

So überzeugst du

- Du hast bereits Erfahrung im **B2B-Vertrieb** und mit CRM-Systemen (Hubspot)
- Du bist **kommunikationsstark** und gehst routiniert und souverän auf Menschen zu
- Du erfassst schnell **Zusammenhänge** und kannst dich in die Herausforderungen industrieller Produktion hineindenken
- Deutsch und Englisch beherrschst Du verhandlungssicher
- Du arbeitest **strukturiert** und **eigenständig**
- Du begeisterst dich für das Thema Industrie 4.0 sowie Software und Beratung im B2B-Umfeld

EINSATZGEBIET

Vertrieb

DAUER

unbefristet

START

ab sofort

Bewirb dich hier:



oder schreib uns an
jobs@selfbits.de

Selfbits GmbH
Haid-und-Neu-Straße 7
76131 Karlsruhe

Die Vision von Selfbits ist es, den **Herzschlag von 10.000 Fabriken weltweit in Echtzeit zu messen**. Mit unseren Lösungen helfen wir mittelständischen produzierenden Unternehmen bei der **Analyse, Digitalisierung und Optimierung ihrer Fertigungsprozesse**. Unser Ziel ist es, dass unsere mittelständischen Kunden Industrie 4.0 einfach für sich adaptieren können, um auf die Herausforderungen der **Zukunft** vorbereitet zu sein. Schließlich sollen sie sich auf das konzentrieren, was sie am besten können - innovative Produkte für die ganze Welt produzieren.

Wir sind ein **junges Team** mit starkem Zusammenhalt und wenden neben modernen Technologien moderne Projektmanagement- und Kollaborationsmethoden an. Als kleines Unternehmen haben wir kurze und flexible **Entscheidungswege** und -prozesse. Dadurch reagieren wir **flexibel und dynamisch** auf neue Ideen und Herausforderungen. Bei uns triffst du nicht auf starre und einengende Prozeduren, sondern kannst das Unternehmen selbst **mit deinen Ideen prägen**. Wir wollen uns **gemeinsam weiterentwickeln** und suchen dafür immer neue Herausforderungen.